

Thementicker

1 VFG zieht Bilanz
2 Editorial

2 VME nutzt Potenzial
3 Freiraum aus eigener Kraft

3 IT – Ein Fall für Leasing
4 Gedankenstrich

4 VR DISKONTBANK intern
4 Kurz notiert

VFG zieht Bilanz

Verbund Farbe und Gestaltung zufrieden mit Zentralregulierung und Serviceleistung

Ganz schön bunt: Mit 45 Mitgliedern, rund 160 Distributionspunkten, mehr als 160 Lieferanten und über 400 Millionen Euro Außenumsatz ist der Verbund Farbe und Gestaltung (VFG) die führende Kooperation des Farbengroßhandels. Im Sinne seines Mottos „Handeln für die Zukunft“ ist der Verbund um die kontinuierliche Serviceverbesserung für seine Mitglieder bemüht – das betrifft auch die Wahl der Finanzdienstleister.



VFG-Geschäftsführer
Uwe Bergmann

Zu Beginn des Jahres wechselte der Verbund für die Betreuung seiner Zentralregulierung deshalb zum Marktführer in diesem Segment: „Zudem haben einige unserer Gesellschafter die VR DISKONTBANK bereits als eine zuverlässige Partnerin kennengelernt“, sagt VFG-Geschäftsführer Uwe Bergmann, für den auch die Serviceleistungen ein wichtiges Entscheidungskriterium waren: „Die VR DISKONTBANK unterstützt uns durch die Übernahme der Zentralregulierung und darüber hinaus auch mit zusätzlichen Finanzdienstleistungen.“

Nicht nur das umfassende Serviceangebot der VR DISKONTBANK wurde von den Verbundmitgliedern des VFG sehr gut angenommen, berichtet Bergmann: „Vor allem der reibungslose Übergang der Zentralregulierung vom bisherigen Anbieter zur VR DISKONTBANK entspricht unseren Erwartungen.“ So wurden alle Mitglieder des VFG – 40 Firmen und 93 Filialen – termingerecht zum 1. Januar 2009 aufgenommen. Ebenso gelang es, mit den wichtigsten Lieferanten des Verbundes einen



„Was von Anfang an gut geklappt hat, setzte sich auch im Tagesgeschäft fort. Nach über einem halben Jahr kann ich sagen, dass die Zusammenarbeit in jeder Hinsicht rund läuft.“

Vertrag für die Zentralregulierung abzuschließen und damit alle ins Boot zu holen. „Was von Anfang an gut geklappt hat, setzte sich auch im Tagesgeschäft fort. Nach über einem halben Jahr kann ich sagen, dass die Zusammenarbeit in jeder Hinsicht rund läuft“, zieht Bergmann Bilanz.

Der gelungene Start lässt Geschäftsführer Bergmann positiv in die Zukunft blicken: „Wir gehen auch weiterhin von einem reibungslosen Ablauf aus und von der finanziellen Rückendeckung für unser Wachstum, so dass noch mehr Lieferanten der Zentralregulierung beitreten.“ Darüber hinaus wünscht Bergmann sich noch mehr ergänzende Finanzierungsdienstleistungen für die Mitglieder seines Verbundes und freut sich bereits auf die onlinebasierte Zentralregulierungsabwicklung „ZR-Online“, mit der die Handhabung zusätzlich vereinfacht wird.



Achtung! Ab dem 01.09. gibt es neue Rufnummern bei der VR DISKONTBANK.

Weitere Infos erhalten Sie unter: 06196 99 45 45

Sehr geehrte Leserinnen und Leser,



Peter Dieckmann, Mitglied der Geschäftsführung der VR DISKONTBANK

das geflügelte Wort „Gemeinsam sind wir stark“ ist ein ideales Motto für die Ausgabe des Thementickers. Nicht nur im FinanzVerbund stärkt die partnerschaftliche Zusammenarbeit jedes seiner Mitglieder, auch die Kunden der VR DISKONTBANK können von den vielfältigen Serviceangeboten dieser Gemeinschaft profitieren.

Das zeigt sich an den Beispielen der Einkaufsverbände VME und VFG, die ihren Verbundmitgliedern über die Zentralregulierung der VR DISKONTBANK die alternativen Finanzierungsformen der VR LEASING-Gruppe zur Verfügung stellen.

Das große Interesse daran zeigt, wie aktuell das Thema der bilanzneutralen und liquiditätsschonenden Leasingfinanzierung ist. Gleichzeitig belegen die Beispiele die Gültigkeit der gemeinsamen Stärke. In diesem Sinne wünsche ich Ihnen eine starke Lektüre.

Herzlichst, Ihr

Peter Dieckmann,
Mitglied der Geschäftsführung der
VR DISKONTBANK

VME nutzt Potenzial

Immobilien- und Fahrzeugleasing trifft den Nerv der Verbandsmitglieder

Wer an sich selbst den Anspruch hat, ein Fullserviceverband für den Wareneinkauf zu sein, der muss seinen Mitgliedern einiges bieten: von hervorragenden Einkaufskonditionen, umfassender betriebswirtschaftlicher Beratung, bis hin zu attraktiven Dienstleistungen. Dass dies dem Vereinigte Möbelerkaufverband (VME) erfolgreich gelingt, hat eine Mitgliederbefragung bestätigt. So bietet der VME seinen Mitgliedern in Zusammenarbeit mit der VR DISKONTBANK eine Zentralregulierung an, die seit vielen Jahren reibungslos läuft. Ergänzend hat VME die Zusammenarbeit mit der VR LEASING-Gruppe intensiviert, um deren innovative Finanzierungsprodukte aufzugreifen.

Deswegen hat der Verband seinen Mitgliedern gemeinsam mit der VR DISKONTBANK gezielt das Immobilien- und Fahrzeugleasing der VR



LEASING vorgestellt. Besonders Immobilienleasing ist zurzeit ein großes Thema. Denn als Instrument zur Optimierung der Bilanzstruktur oder als Finanzierungsmöglichkeit bei Geschäftsübergaben und Nachfolgeregelung bietet Immobilienleasing enorme Vorteile. „Die Finanzierungsalternativen der VR LEASING werden unseren Mitgliedern genau zur richtigen Zeit angeboten und stoßen deshalb auf großes Interesse“, sagt Robert Schmandt, kaufmännischer Geschäftsführer vom VME, dessen mehr als 200 mittelständische Möbelunternehmer von der bestehenden Geschäftsverbindung zur VR DISKONTBANK zusätzlich profitieren: Der eingespielte Ablauf zwischen der Bank und VR LEASING gewährleistet eine schnelle und zuverlässige Abwicklung.

Kontakt

Sie möchten mehr über die Leistungen der VR LEASING erfahren und über den Nutzen, den Sie durch eine alternative Finanzierung für Ihre Verbundgruppe erzielen können? Peter Weisrock, Leiter Vertrieb Zentralregulierung, Telefon 06196 99 45 73, freut sich auf Ihren Anruf!

► Ihre Vorteile

Fahrzeugleasing

- Planungssicherheit bei Investitionen
- Wettbewerbsvorteile durch aktuelle Technik
- Individualität durch passgenaue, herstellerunabhängige Finanzierungslösungen

Immobilienleasing

- Unternehmenskennzahlen und Rating verbessern
- Eigenkapital stärken: Stille Reserven verwandeln sich steueroptimiert in ertrags- und wachstumssteigernde Liquidität
- Strategische Entscheidungen vorbereiten, wie z. B. Nachfolgeregelungen, Fusion und Verkauf

Freiraum aus eigener Kraft

Gornig GmbH schafft sich Finanzierungsfreiräume durch Immobilienleasing

Die Geschichte der Firma Gornig begann 1945 mit drei Mitarbeitern und einer alten Schreibmaschine. Gut 65 Jahre später ist das Unternehmen als Fachgroßhandel für Haus- und Industrietechnik an 11 Standorten im Nordosten Deutschlands vertreten und beschäftigt rund 170 Mitarbeiter. Ihr Wachstum hat die Firma Gornig bisher immer aus eigener Kraft vorangetrieben. Damit dies auch weiterhin so bleibt, hat sich das Unternehmen im vergangenen Jahr für Immobilienleasing entschieden. Die Betriebsgebäude am Hauptsitz in Salzwedel und am Standort Stendal wurde von VR LEASING zum Marktwert übernommen und danach von Gornig geleast. Die geleasten Gebäude nutzt Gornig dabei weiterhin wie ein Eigentümer. „Wir haben durch das Immobilienleasing keinerlei Einschränkung bei der Nutzung, ermöglichen dadurch aber Investitionen in unser Kerngeschäft“, sagt Dietrich von Gruben, Geschäftsführer der Gornig GmbH.



So hat das Unternehmen einen Teil der stillen Reserven aus dem Immobilienvermögen gehoben. Der Verkauf der Immobilien erzielte einen Kapitalzufluss, der aus dem Unterschied zwischen dem niedrigen Buchwert der Immobilien und dem heute wesentlich höheren Marktwert resultiert. Dass diese Transaktion zusammen mit der Hausbank erfolgte, war ein angenehmer Nebeneffekt. Die Immobilien werden durch den Verkauf aus der Bilanz genommen, was die Eigenkapitalquote und das Rating verbessert – damit ist das Unternehmen in einer guten Position für zukünftige Fremdfinanzierungen. In Verbindung mit dem Immobilienerlös können auf diese Weise wichtige Investitionen für das weitere Wachstum getätigt werden.

Kontakt

Eitel Kirchbach, VR LEASING, Leiter Zentrales Office-/Projektmanagement, Telefon: 06196 99 42 02, Mobil: 0172 6 79 51 31, eitel.kirchbach@vr-leasing.de

IT – Ein Fall für Leasing

Technik auf dem neuesten Stand

Über IT redet man am ehesten dann, wenn sie nicht funktioniert. Kein mittelständisches Unternehmen kann sich eine unzuverlässige Systeminfrastruktur mit diversen Sicherheitslücken und aus dem Ruder laufenden Wartungskosten leisten. Andererseits sind die IT-Budgets gerade bei vielen mittleren Unternehmen nicht eben hoch angesetzt. Aber: In der sich schnell wandelnden Informations- und Kommunikationstechnologie rechnet es sich, Hard- und Software auf dem neuesten Stand der Technik zu halten – und dies eigenkapitalschonend zu finanzieren.



im IT-Bereich über Leasing finanzieren. Die VR LEASING kümmert sich auf Wunsch komplett um die Vermarktung der Altgeräte. Bei großen IT-Beständen kann die Verwaltung mit Unterstützung der VR LEASING erfolgen. Darüber hinaus besteht die Möglichkeit, die IT über die VR LEASING fachgerecht zu versichern.

Stärken ausspielen

Die Finanzierungsalternative Leasing kann gerade bei der IT ihre Stärken ausspielen. Denn Mittelständler können so auf schnell geänderte Hardwareanforderungen und/oder zusätzliche Softwareänderungen reagieren. Während bei den klassischen Finanzierungen die Kosten bereits beim Projektstart anfallen, werden sie beim Leasing gleichmäßig auf die gesamte Vertragslaufzeit verteilt. Darüber hinaus bleiben die Kreditlinien des Unternehmens für weitere Investitionen frei, Liquidität und Flexibilität werden so gewahrt. Zudem ist es möglich, die Kosten für Software, Hardware und Dienstleistungen in nur einem einzigen Leasingvertrag zusammenzufassen.

Mehrwert, der sich rechnet

Mittelständler können ihre gesamte Informations- und Kommunikationstechnologie, Hard- und Software, Bürotechnik, aber auch Projekte

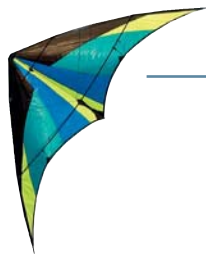
IT-Leasing lohnt sich ab 10.000 Euro

Langfristig ist es vielfach günstiger, die komplette IT-Ausstattung zu vereinheitlichen. Gleichsam kann sich IT-Leasing bereits ab 10.000 Euro lohnen.

Ob Investitionen in Hard- und/oder Software anstehen, Prozesse optimiert werden sollen, ein regelmäßiger Bedarf an IT-Ausstattungen und Updates oder schlicht eine heterogene IT-Landschaft mit unterschiedlichen Lieferanten besteht – die Experten der VR LEASING stehen als renommierte Ratgeber und Anbieter herstellerunabhängiger Lösungen bereit.

Kontakt

Peter Weisrock, VR DISKONTBANK, Leiter Vertrieb Zentralregulierung, Tel. 06196 99 45 73, peter.weisrock@vr-diskontbank.de



Gedankenstrich

Drachen – steigen lassen

Neulich im Park: Ein Vater versucht unter großem Körpereinsatz und mit Hilfe fachmännischer Kommentare einen Drachen steigen zu lassen. Da wird mit aller Gewalt an den Schnüren gezerrt, in der Hoffnung, jenes laue Lüftchen könne die ersehnte frische Brise sein, die der Unternehmung zum Aufschwung verhilft.

Vor Übereifer knallt der Drachen hart auf den Boden, und die Schnüre sind hoffnungslos verheddert. Als dann tatsächlich ein beständiger Wind einsetzt, ist der Mann mit Entknoten beschäftigt, der Sohnmann plärrt. Blinder Aktionismus schadet bekanntlich. Erfolgreich ist, wer den langen Atem hat, um die Zeiten der Flaute zu überstehen – ohne ins Straucheln zu geraten.

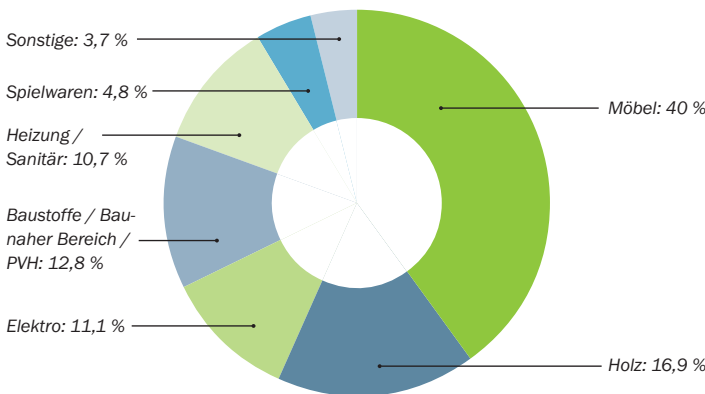
Auch wenn die Wirtschaft im frischen Herbstwind wieder etwas Fahrt aufnimmt und die aktuellen Konjunkturdaten verhalten optimistisch stimmen, ist wohl doch jeder gut beraten, der sich auf die Partner verlässt, die einem in stürmischen Zeiten zur Seite stehen. So wie die Mutter der jungen Familie. Sie kommt hinzu, verkneift sich jeden Kommentar und hilft ihren beiden Männern beim Entwirren. Mit gemeinsamen Kräften steigt der Drachen dann doch noch – zusammen mit der Stimmung.

VR DISKONTBANK intern

Zentralregulierung Zahlen und Daten

- Zentralregulierter Umsatz 2008: € 6,6 Mrd.
- Anzahl Einkaufskooperationen: 38
- Anzahl Mitglieder: ca. 4.800
- Anzahl Vertragslieferanten: ca. 7.000
- Anzahl regulierte Rechnungen: ca. 3 Mio.

Zentralregulierung Umsatzverteilung nach Branchen



Impressum VR DISKONTBANK GmbH | Ein Unternehmen der VR-LEASING AG | Ludwig-Erhard-Straße 30–34
65760 Eschborn | Tel. 06196 99 45 45 | Fax 06196 99 49 45 45 | www.vr-diskontbank.de

Herausgeber VR DISKONTBANK GmbH | Redaktion: Kim Schwerdtfeger
Layout: Profilwerkstatt GmbH, Darmstadt | Druck: msp druck und medien, Mudersbach

Kurz notiert

Sitzung ZGV-Arbeitskreis Mittelstandsfinanzierung

- Wann: 3. März 2009
- Wo: IHK Köln

Zur aktuellen Situation im wirtschaftlichen Krisenumfeld trafen sich Teilnehmer namhafter Verbundgruppen und Dienstleister in Köln. Die Referenten stammten aus dem Umfeld der Volksbanken, Sparkassen, Versicherer und den Verbundgruppen. Die Creditreform Rating AG gab einen Ausblick auf die für 2009 zu erwartenden Unternehmensinsolvenzen: Die Zahl wird auf 33.000 bis 35.000 geschätzt.



Fazit: Eine allgemeine Kreditklemme ist in Deutschland noch nicht zu verzeichnen. Das Thema Risikomanagement und Informationspolitik wird zukünftig eine noch bedeutendere Rolle einnehmen.

PEAK 2009

- Wann: 6. Mai 2009
- Wo: Berlin

„Tatort Markt – dem Kunden auf der Spur“ war das Motto der 3. PEAK in Berlin. Top-Referenten aus Verbundgruppen und Handelsforschung stellten die Umsetzung innovativer Unternehmensstrategien aus Marketing und Vertrieb vor. Durch praxisorientierte Workshops zu den Themen Kundenkommunikation und Flächenkonzepte wurde das anspruchsvolle Programm ergänzt. Denn gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten bedarf es einer besonderen Kundenansprache.



Ausrichter waren auch in diesem Jahr: ZGV, Deutscher Fachverlag und die Redaktion „Der Handel“. Die PEAK fand ihren Höhepunkt in der Verleihung des ZGV-Kreativpreises 2009.

Neuer Dienstwagenratgeber ist erhältlich

Sie möchten sich genauer über das Thema Dienstwagen informieren? Dann ist der von der VR LEASING gemeinsam mit Deloitte, Dataforce und dem FAZ-Institut veröffentlichte Ratgeber „Dienstwagenmanagement 2009“ genau richtig. 29,90 Euro im Buchhandel.

